

リリカラ株式会社
会社案内



<https://www.lilycolor.co.jp/>



CORPORATE PROFILE

Lilycolor

www.lilycolor.co.jp



INTERIOR dep
WALLCOVERINGS/FABRICS/FLOORCOVERINGS

SPACE SOLUTION dep

OFFICE SOLUTION dep

RENOVATION dep



住宅からオフィス・ホテルなど幅広い空間づくりに貢献します。

当社は1949年の法人設立以来、主に壁装材の卸として自社ブランドの販売を中心に事業を拡大してきました。インテリア事業は、壁紙から、カーテン、床材などへ徐々に取り扱い商品の幅を広げ、空間全体をトータルで提案することにより、建築・インテリア業界から高い評価を得ています。スペースソリューション事業は、発足当初の事務用品販売からオフィス空間の提案、設計、施工、管理までトータルにプランニングを行い、現在ではリノベーション事業を発足し、企業の遊休施設などをリノベーション、コンバージョンすることによって有効活用する事業までその領域を広げています。

快適空間をトータルプロデュースします。



リリカラ株式会社
代表取締役社長執行役員
山田 俊之

当社は、「快適な生活空間を創造し、提案する」ことを企業使命として、個人住宅からオフィス、ホテル、商業施設、公共施設などの空間づくりをインテリアという視点からトータルに提案をしております。当社は、工場を持たないファブレスメーカーですが、主力商品の壁紙・カーテンについては自社で企画開発した商品を「リリカラ」ブランドで販売し、商品開発力やデザイン力にかけては、業界最高水準であると自負しています。今後とも「お客様に商品を買っていただくと同時に満足を買っていただく」ことを経営基本方針として、市場ニーズを捉えた商品開発、迅速かつ信頼性の高い物流サービスの展開に取り組んでまいります。

近年、新築住宅の供給戸数は伸び悩み傾向にありますが、日本では衣食に比較して「住」に不満を持つ人は多く、インテリア空間の質的向上はまだまだ発展途上であろうと思います。「不満のあるところ需要あり」と確信し、消費者に豊かなライフスタイルを提案し、わが国の住生活の向上に貢献できれば、これ以上の喜びはありません。

今後は主力製品である壁紙・カーテンの販売強化を図るとともに、床材など幅広くインテリア関連商品の品揃えを充実させてまいります。

スペースソリューション事業は、従来「オフィス事業部」の名称で主に民間オフィスの設計・施工をワンストップで提供してまいりました。顧客企業は都内の大企業・中堅企業を中心に2,000社を超えております。オフィス空間内のインテリアの提案から工程管理までプロジェクトの一括受注を図り、顧客の利便性向上や作業の円滑化などの付加価値を提供いたします。

また、インテリア事業・スペースソリューション事業間のシナジーを具現化するため、2016年より新たな事業展開として、リノベーション事業を発足させました。ホテル・医療施設・テナントビルなどのリニューアル需要に対し、コンセプト提案から具体的な設計図面の作成、工程管理、関連什器の販売、不動産売買、オフィス仲介業務まで幅広いサービスを提供してまいります。

当社は株主の皆様に関する利益還元につきまして、経営の重要な使命と考え、安定配当を維持することを基本方針としております。そのため、適切な利益を計上できるよう絶えず企業体質の改善を図り、収益性の向上と財務基盤の強化に向けて一層の努力を行ってまいります。

価値観の創造と提案

お客様のニーズ、ウォンツを的確に捉え、お客様がより豊かな生活を実現できるような価値を創造、提案しつづける。

**お客様に豊かな生活価値を提案し
持続的な成長を実現する会社**

持続的な成長

お客様への提案を通じて、お客様にとってなくてはならない存在となり、持続的な成長を実現する。

株主に対する責務

公開企業として利益ある成長を続け、株主や社会に応える。



空間を構成する全てのエレメントが美しく調和するインテリアは、人々をさりげなく心地よく包んでくれます。リリカラは1907年にスタートを切ってから今日まで、壁紙で初のグッドデザイン賞を獲得するなど、先見的デザインと、テクノロジーで、インテリアの先端を歩み続けてきました。これに加えて、更なる事業のドメイン拡大を図り、デジタルトランスフォーメーション（DX）を切り口とした新しい事業創造のため、デジタルビジネス推進に取り組んでまいります。トータルインテリア企業をめざすリリカラは、空間デザインのベーシックアイテムである壁紙、カーテン、床材を開発する中で、そこに人々の笑顔を、快適な時間を、寛いだ雰囲気を創造し続けています。住まいから商業空間、パブリックスペースまで、あらゆるニーズに対応できる多種多様な商品を揃え、常に新鮮なインテリアのネクストを提案しています。

お客様のニーズ、ウォンツを的確に捉え、トータルな視点から、商品開発と提案を行います。



■壁紙

リリカラは、常に新しいデザインと機能性壁紙の開発・供給に取り組み、建築・インテリア業界から高い評価を得ています。

デザインでは、ウィリアム・モリスの壁紙をはじめ、日本を代表する装飾文様・伊勢型紙からインスパイアされたJAPANブランド「kioi/紀尾井」など、特長のある商品を世に送り出しています。他にも、パターンやサイズが選べあらゆる物件に対応するデジタルプリント等、空間を彩る様々なアイテムで、新たなインテリアを創造しています。

機能性壁紙では、防汚性や表面強度に優れたアイテムを取り揃え、住宅や商業・公共施設など幅広いニーズに的確に応えています。



WALLCOVERINGS



●**リリカラマテリアルズ**
装飾性を追求したハイグレードな素材とデザインを取り揃えました。「新しいインテリア」をつくる素材集です。



●**ウィル**
全てのコントラスト物件へ向けた壁紙見本帳です。豊富で多彩なデザイン商品を収録。機能性壁紙も充実しており、快適な空間づくりをご提案いたします。



●**リリカラライト**
あらゆるニーズをカバーするビニル壁紙の総合カタログ。デザイナーとのコラボレーション商品も多数収録し、最先端のデザインをお届けします。



●**V-ウォール**
すぐに使って役立つコーディネート情報が満載の住宅向け壁紙見本帳。生活に便利な機能性壁紙も豊富に取り揃えました。



■ファブリック

窓辺に様々な個性を輝かせ、表情豊かに演出できる多彩なカーテンを揃えています。アート感覚のプリントカーテン、エレガントなデザインのパルーンシェードやロールスクリーンなどのスタイルカーテン、いずれも色・デザイン・テクスチャーのバリエーションが魅力的なオーダーカーテン。ベッドスプレッドとのコーディネーションを考慮したファブリックを含めプロユース、ホームユースの双方にお応えする幅広い展開です。



FABRICS



●ファブリックデコ

カーテンの総見本帳。輸入品から国産まで、価格的にもデザイン的にも幅広くコレクションし、あらゆるジャンルを網羅しています。



●リエッタ

ドレープとレースがそれぞれワンプライス。ARアプリで着せ替えも可能な、選びやすいホームユース向けカタログ。



●サーラ

コストパフォーマンスに優れたリーズナブルな商品を、デザイン・カラーともに豊富に収録したホームユース向けコレクションです。



●コントラクトカーテン

特殊な機能が必要とする各種施設用カーテンやグリーン購入法適応品を、豊富な配色で収録。



■床材

空間の中で大きな面積を占める床材は、インテリアを提案する上で重要な要素の一つです。リリカラは様々な素材で多彩な床材をラインナップしています。

水廻りに強いビニル系床材では、お手入れ簡単で住宅で広く使われるクッションフロア、リアルな質感と豊富なデザインのエルワイタイル、賃貸住宅に最適なリリカラレイフロアや繊維系床材では施工性に優れたタイルカーペットなど、いずれも優れた品質とデザイン性を兼ね備えています。一般住宅から商業施設まで、リリカラブランドの美しい床材をおすすめいたします。



FLOORCOVERINGS



●クッションフロア

住宅向けビニル床シートを収録。特にキッチン、洗面所、トイレなど、水廻りスペースに最適な床材です。



●エルワイタイル

店舗・住宅・オフィス、選べるサイズと厳選されたデザインで、あらゆる空間づくりに最適な複層ビニル床タイルです。



●リリカラレイフロア

部分貼り替えと重ね貼りが可能、工期短縮とコスト削減に繋がる賃貸住宅におすすめの薄型置敷きビニル床タイルです。



●タイルカーペット

オフィスビルからホームユースまで幅広く使えるタイルカーペットです。豊富なカラーバリエーションを取り揃えました。

実物を見て、触れる・・・理想の快適空間のイメージづくりをお手伝いします。

リリカラの製品を多数展示し、多くの方々にインテリアイメージをご確認いただいております。大型のパネルを使った壁紙のディスプレイやテクスチュアに触れられる床材の展示。カーテンでは多彩な生地サンプルに加え、スタイルカーテンの仕立上り見本を豊富にご紹介しています。専任スタッフによる商品説明をはじめ、お客様と一緒に検討しながら、ご希望のコーディネートプランをご提案いたします。空間デザインの主要エレメントが一堂にご覧いただけるのは、トータルメーカーのリリカラならではの魅力です。よりよいインテリアプランニングのために、ぜひご活用ください。



■大阪ショールーム

〒550-0005 大阪府大阪市西区西本町2-2-2 なにわ筋中央ビル6F
TEL.06-7670-5125



SHOW ROOM

■東京ショールーム

〒160-8315 東京都新宿区西新宿7-5-20 2F
TEL.03-3366-7824



■福岡ショールーム

〒810-0071 福岡県福岡市中央区那の津2-6-4 3F (九州支店内)
TEL.092-781-8125





お客様へ「感動いただける空間」をご提供する、それがリリカラのオフィスソリューションです。

事業環境は日々刻々と変化し、経営は状況に応じた適切な投資判断に迫られます。その中でも働く場であるオフィス構築や、企業にとって施設の有効的な活用は事業を成長させるための重要な戦略といえます。しかし、現実では「期待していた効果は得られなかった」など、多くのお客様がファシリティにまつわる「課題」を抱えています。

私たちに、豊富な経験と実績を持つスタッフの“知識”と“対応力”、多くの建築デザインや設計、施工管理で培った“企画力”や“技術力”があります。この力が融合することで、お客様の戦略を実現し、ファシリティ課題を解決できる、「新しい変化や価値をもった空間（＝感動いただける空間）」を創造いたします。

オフィスソリューション7つの特長



1. 企画力

ファシリティは重要な経営資源です。お客様の施設やオフィス空間が、経営戦略に沿ったものになるようあるべき姿と現状から課題や悩みを抽出・共有し、その解決策を企画し売上アップ/コストダウンに貢献いたします。



2. 現在までの実績

オフィス事業スタートから50年、30,000件以上の導入事例を基にお客様の課題に合った解決策を提示することが可能です。また、お取引後の継続率が高いことも当社の誇りです。



3. 営業力

- お客様の課題や悩みを理解し、解決する策と一緒に考えます。
- 常にお客様の身になって考え、お客様の負担を軽減いたします。
- 頼れるパートナーとして、継続的なサポートや情報発信を行います。



4. 有資格者による実行・管理

社内資格者が、関連法令を遵守した企画・設計提案、施工管理、工程管理の実行をお約束いたします。
【保有資格】一級建築士、一級建築施工管理技士、一級管工事施工管理技士、二級建築士、認定ファシリティマネージャー、インテリアコーディネーター、宅地建物取引士、他



5. 社内組織体制・パートナーシップ

企画からアフターサービスに至るまで、全工程に対応する社内体制が整備され顧客情報を一元管理しているため、情報伝達ミスに対するリスク管理や突然の変更、緊急時の対応の迅速化が図れます。更に、これまで培った高品質のパートナーとの信頼関係により、お客様のありとあらゆる課題を解決することが可能です。



6. コスト削減

コストが重視される調達においては、オフィス家具のトップディーラーとしての価格競争力を活かしお客様にとって最適な製品をベストプライスで提案いたします。



7. アフターフォローの充実

施工後のお客様の課題解決の達成度・実行度を共有し、最終的にお客様の売上アップ/コストダウンに貢献いたします。また、従業員・利用者満足度などの調査を行っています。

LIVE OFFICE

スタッフ自らがモニターとなり課題を発見し
改善を重ねて進化させるライブオフィス

ライブオフィスは、これからの働く場を具現化・実験する場です。働く自分たちがモニターとなり、課題を発見、改善を重ね、その成果をお客様にご提案としてフィードバックしています。ニューノーマルの時代、オフィスに求められる役割は変わり、オフィスはより企業の成長と直結したのものになると捉え、人に寄り添い安全に会えるオフィスへとリニューアルしました。

ヒト・コト・モノが安全につながるリリカラ麻布台オフィス





リノベーションを通じて、 保有資産の付加価値向上をサポートいたします。

当社は数多くのリノベーション物件に基本構想・企画段階から参加し、豊富なノウハウを蓄積しております。

このノウハウを基に、壁紙の張り替え、カーテンの取り替えなどインテリアの模様替えから、衛生・空調整備工事や、空間の用途変更といった大規模改修まで、お客様のリノベーション、コンバージョンをサポートしてまいります。

ホテル・各種ビル・学校・店舗・医療施設などのリニューアル需要に対し、コンセプト提案から具体的な設計図面の作成、工程管理、関連什器の販売に至るまでトータルサービスを提供し、インテリアの新しい価値創造に取り組みます。

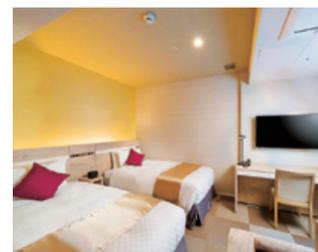
お客様の遊休不動産の売却や再利用、企画開発から相続対策など売買・賃貸仲介から活用・価値向上に至るまでワンストップソリューションを提供いたします。

主な事業領域

■ Hotel ホテル、Building 各種ビル、Store 店舗

インテリアメーカーとしての強みを活かし、改装のプランニング提案、デジタルプリント活用したオリジナル製品の製作もいたします。

また、空間の用途変更や設備など、大規模改修から小規模な補修工事まで、お客様の幅広いニーズに対応いたします。



■ Building conversion ビルコンバージョン

インテリアの表装改修にとどまらず、再生コンセプトの策定、ビル全体の用途変更、設計・施工・メンテナンスまで、既存ビルのコンバージョンプロジェクトを一括して受注できるワンストップ体制を有しております。

テナントビルからホテルへのコンバージョン、リーシングなどの実績と経験を活かし、ビルオーナー様の保有資産の付加価値向上をサポートいたします。



■ Educational facilities 学校・教育施設

少子化が進む中、就学人口の減少は学校経営においては最重要課題となります。リリカはこのような経営課題を解決するために、学校施設においても様々なソリューション事例を有しており、学生が喜ぶ学校づくり、学生が集まる学校づくりをお手伝いいたします。



■ Real estate business 不動産事業

土地、ビル、レジデンス、ホテル、オフィスなど売買や賃貸を中心に不動産から建築工事までをワンストップで繋ぐサービスをご提供いたします。またお客様の出店ニーズや移転ニーズにタイムリーにお応えいたします。



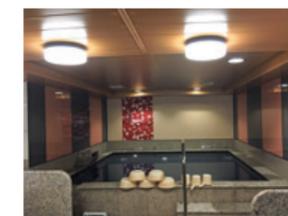
主な業務・工事内容



〈設計・デザイン〉



〈建築・内装・FFE〉



〈浴室工事〉



〈衛生設備工事〉



〈防水工事〉



〈外装工事〉

One stop solution

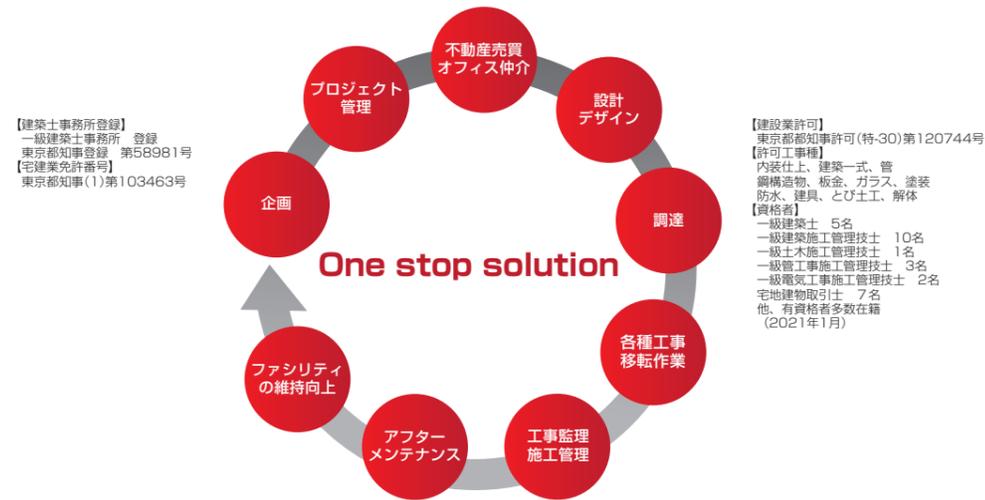
One stop solutionは、お客様のオフィスやファシリティ投資を成功へと導く戦術（トータルサービス）です

何事においても成功をおさめるための秘策は『成功像（ゴール）を明確にイメージし、ゴールに向かうための道程（ロードマップ）を詳細に描くこと』といわれます。働く場であるオフィスや事業用施設への投資（＝戦略）においても、ゴールとロードマップをきちんと描けるかが成功への鍵であると私たちは考えます。リリカラの提唱するOne stop solutionは、このゴールとロードマップを明確に描き、戦略を成功へと導くために必要な要素を満たしたトータルサービスです。

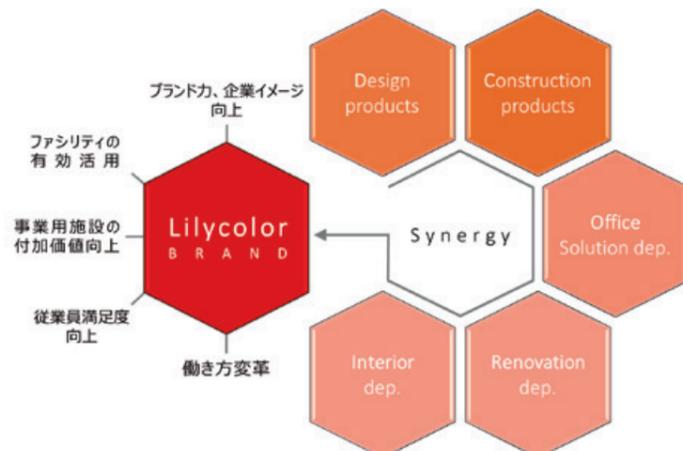
- ・ お客様の戦略を成功させるために現状把握から課題を明確にする力・・・企画力
- ・ 課題解決のために最も理想的で最適な空間や機能をデザインする力・・・デザイン力
- ・ デザインされた空間や機能を正確かつ忠実に具現化（実行）できる力・・・技術力

つまり、One stop solutionは、これら必要な要素を『欠かすことなく』『シームレス』に実現するための戦術（ツール）ともいえます。

私たちはこれまでも多くのお客様から「One stop solution」をご採用いただき実績を築き上げてまいりました。リリカラが提供する「感動いただける空間」でぜひお客様の経営戦略の成功をご実感ください。



Lilycolor BRAND



創業百有余年にわたり培われた豊富で洗練されたデザインの内装材商品群を有し、お客様の働き方に適した数多くのオフィスづくりに裏付けられた企画力とデザイン力、更には事業用施設を価値ある空間へと変える高品質な施工管理能力。リリカラブランドはお客様の経営課題を解決し、事業を加速させる原動力となります。

■納入事例



OUTLINE・ORGANIZATION & HISTORY

■会社概要

名 称 リリカラ株式会社

代 表 者 代表取締役社長執行役員 山田俊之

資 本 金 33億3,550万円

設 立 1949年7月15日(創業1907年)

本 社 〒160-8315
東京都新宿区西新宿7-5-20
https://www.lilycolor.co.jp/

支 店 札幌支店(札幌市)、東北支店(仙台市)、大阪支店(大阪府東大阪市)、広島支店(広島県廿日市市)、九州支店(福岡市)

オフィス 麻布台オフィス(東京都港区)

年 商 327億(2020年度実績)

事業内容 ■インテリア事業
壁紙、オーダーカーテン、床材などトータルインテリア商品の企画・開発・販売。関連インテリア商品の販売。

■スペースソリューション事業
・オフィスソリューション事業
施設などの空間、オフィス空間の設計、施工、プロジェクト管理。家具、間仕切り、事務用品等の提案販売。

・リノベーション事業
ホテル、各種ビル、学校、店舗、医療施設などのリノベーション提案と施工請負。不動産売買・賃貸の仲介業務。

従業員数 514名(2020年12月) 平均年齢42.5才

取 締 役 代表取締役 山田俊之
取締役 今福 宏
取締役監査等委員(常勤) 佐藤伸男
取締役監査等委員(社外) 植岡敬典
取締役監査等委員(社外) 内海勝彦
取締役監査等委員(社外) 大胡 誠

執行役員 社長執行役員 山田俊之
常務執行役員マーケティング部長 北村和久
執行役員リノベーション営業部長 赤星 聡
執行役員インテリア営業部長 末松博貴
執行役員オフィスソリューション営業部長 原 伸
執行役員物流本部長 有田 陸
執行役員カーテンビジネスユニット部長 岡崎博之
執行役員マーケティングオペレーション部長 松浦 寛
執行役員総務本部長 今福 宏
執行役員総務本部長補佐 松浦 寛

主要得意先 ■インテリア事業
全国200余の特約代理店。全国のインテリア専門店、デパート、日用大工店、表具店、ハウジングメーカー、設計事務所、建設業者等。

■スペースソリューション事業
・オフィスソリューション事業
上場企業、日系及び外資系企業、都内約2,000社。

・リノベーション事業
国内の宿泊施設、各種ビル、学校教育施設、医療施設、商業施設等。

主要仕入先 ■インテリア事業
丸紅ブラックス(株)／帝人フロンティア(株)／豊通マテックス(株)／伊藤忠商事(株)／CBC(株)／アキレス(株)／オカモト(株)／ロンシール工業(株)／ダイニック(株)／凸版印刷(株)／大日本印刷(株)／東武化学(株)／竹野(株)／スリーエイ化学(株)／東レインターナショナル(株)／ウラセ(株)／サンコロナ小田(株)／前多(株)／モマサレース工業(株)／小堀レース(株)／立川ブラインド工業(株)／トソー(株)／(株)ニチペイ／永大産業(株)／田島ルーフィング(株)／富双合成(株)／伸興化成(株)／(株)泰邦／スリーエムジャパン(株)／リンテックサインシステム(株)

■スペースソリューション事業
・オフィスソリューション事業
(株)オカムラ／ココヨ(株)／(株)内田洋行／(株)イトーキ／ハーマンミラージャパン(株)／イナバインターナショナル(株)／コマネー(株)／富士フィルムビジネスイノベーション(株)／三菱鉛筆(株)

取引銀行 三井住友銀行／みずほ銀行／りそな銀行／三菱UFJ銀行／商工組合中央金庫／三井住友信託銀行／千葉銀行

■沿革

1907年 初代社長・山田喜代蔵が生家である神奈川県小田原市にて、亡父・吉三郎の名を取って荒物雑貨商山吉商店を創業。

1927年 東京・新宿に出店。襖紙、表装材料、和洋紙の卸・小売を専業とする。

1949年 7月 株式会社新宿川吉紙店に組織変更する。

1955年 4月 住宅の洋風化に伴い、リリカラ壁紙の製造及び卸を開始。

1968年 5月 社名を株式会社カワキチに変更。

9月 オフィス部門を新設し、法人向けのオフィス家具、事務機器類の販売を本格的に開始。

1970年 4月 関西・四国・北陸地区の営業拠点として大阪支店を開設。

1971年 1月 前社長・山田大補就任。

5月 北海道地区の営業拠点として札幌出張所(現札幌支店)を開設。

7月 資本金4,800万円に増資。

1973年 11月 資本金1億円に増資。これを機会にCI計画に着手。日本デザインセンターの永井一正氏に依頼して社章・商標を一新。

1974年 4月 九州地区の営業拠点として福岡出張所(現九州支店)を開設。

1975年 10月 福田繁雄、永井一正、横尾忠則、山口はるみなど、国内トップクラスのイラストレーター、グラフィックデザイナーを起用し、「現代作家の壁紙展」を開催。業界内外に大きな反響を呼ぶ。

1976年 3月 資本金1億6,000万円に増資。

8月 東北地区の営業拠点として仙台下張所(現東北支店)を開設。首都圏における内装材商品の配送拠点として東京流通センターを開設。

1977年 9月 資本金2億800万円に増資。

1980年 3月 中国地区の営業拠点として中国支店(現広島支店)を開設。

1983年 1月 資本金2億7,600万円に増資。

4月 資本金3億5,000万円に増資。関西以西の支店等に対する内装材商品の補給倉庫として東大阪流通センター(東大阪市)を開設。

1984年 4月 東京都新宿区に本社移転。

5月 リリカラカーテンの製造、販売を開始。

1985年 4月 リリカラカーペットの製造、販売を開始。

1987年 10月 壁紙・素材シリーズの「ビニクローム」が通産省選定グッドデザイン商品部門別大賞(家具・インテリア部門)を受賞。

1989年 4月 社名をリリカラ株式会社に変更。社名変更に伴い、新たにCI計画を立て新聞、雑誌、テレビ等へのPRを展開。

9月 資本金6億6,600万円に増資。

12月 資本金14億2,800万円に増資。

1990年 8月 資本金16億6,600万円に増資。

12月 資本金19億1,700万円に増資。

1991年 7月 株式を店頭公開、資本金29億1,300万円に増資。

1997年 8月 東京都品川区に東京物流センター移転。

2000年 12月 ISO 9001 の認証を取得。

2006年 9月 代表取締役社長 山田俊之就任。

11月 資本金33億3,550万円に増資。

2007年 7月 創業100周年を迎える。

2014年 1月 オフィス事業部をスペースソリューション事業部へ名称変更。

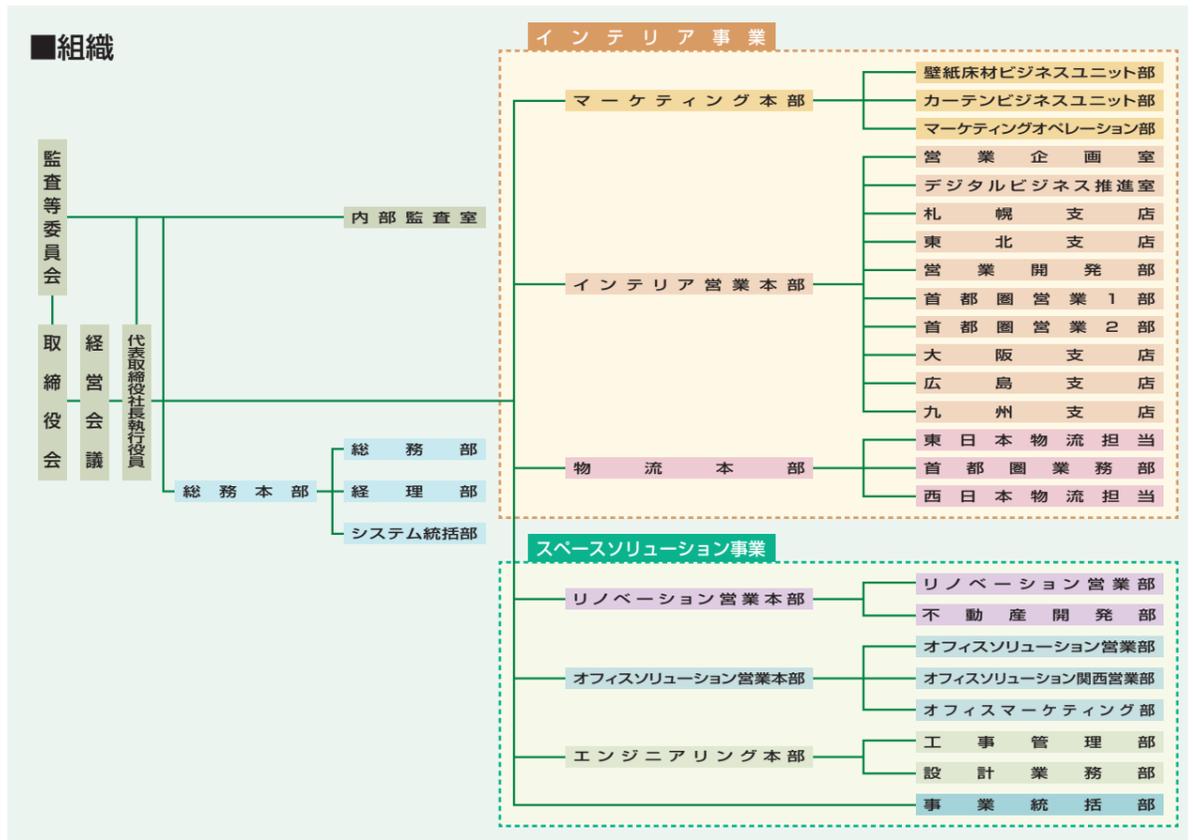
2016年 1月 リノベーション事業を発足。

2018年 9月 スペースソリューション事業創設50周年を迎える。

2020年 1月 オフィスソリューション関西営業部大阪営業所を開設。

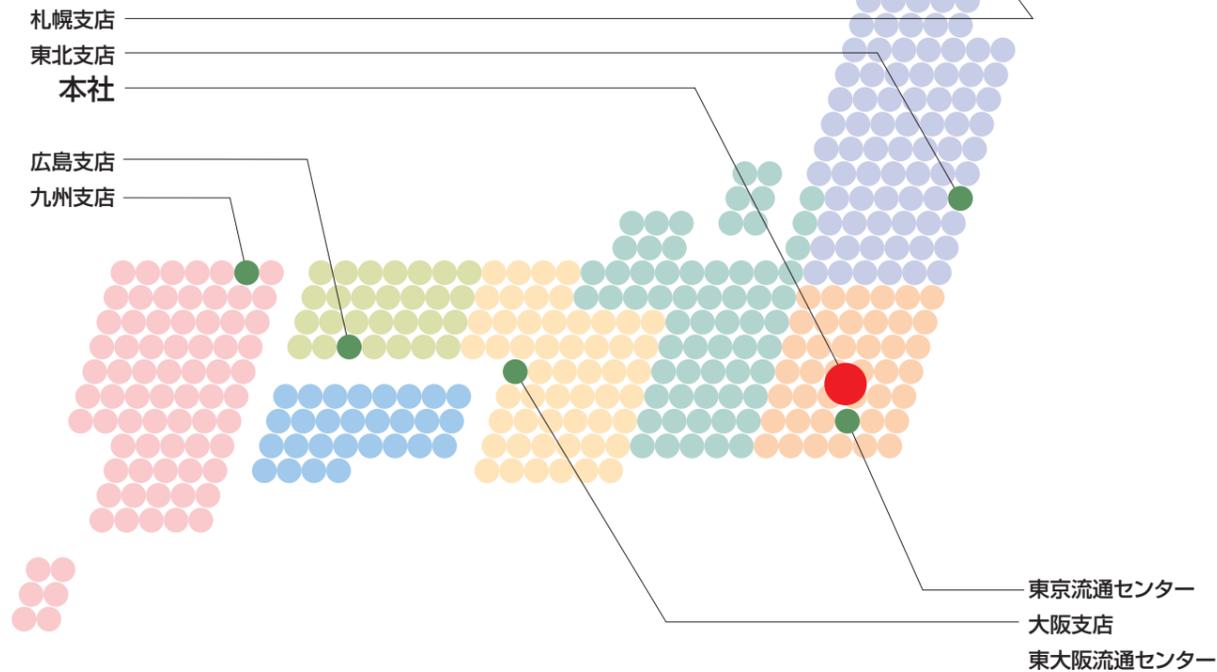
2020年 1月 不動産開発部を開設。

2020年 8月 デジタルビジネス推進室を開設。



全国オンラインシステムで、商品を迅速かつ正確にお届けする物流システムを全国に展開しています。

全国主要都市に支店・営業所を設置。
 本社直結のオンラインシステムや自動倉庫、即日チェックの在庫確認など、
 先進の機能が迅速かつ正確なデリバリーを支えています。
 ご注文から納品まで、スピーディーに商品をお届けします。



本社(東京都 新宿区)



東京流通センター(東京都 品川区)



麻布台オフィス(東京都 港区)

●本社 〒160-8315 東京都新宿区西新宿7-5-20 Tel. 03-3366-7845

●インテリア事業

首都圏営業部 〒160-8315 東京都新宿区西新宿7-5-20 Tel. 03-3366-7825

さいたま営業所 〒330-0856 埼玉県さいたま市大宮区三橋1-586-2 Tel. 048-665-4075

横浜営業所 〒222-0033 神奈川県横浜市港北区新横浜2-17-19AR新横浜ビルディング1F Tel. 045-473-9255

厚木営業所 〒243-0814 神奈川県厚木市妻田南2-9-29サウスコムーネN105号 Tel. 046-295-0435

多摩営業所 〒190-0013 東京都立川市富士見町1-18-15アテナビル1F Tel. 042-525-6865

千葉営業所 〒262-0033 千葉県千葉市花見川区幕張本郷5-2-11アトレ幕張101号 Tel. 043-382-3375

前橋営業所 〒371-0801 群馬県前橋市文京町3-6-17 Tel. 027-221-5815

宇都宮営業所 〒320-0827 栃木県宇都宮市花房3-3-39 Tel. 028-634-5425

水戸営業所 〒311-4153 茨城県水戸市河和田町169 Tel. 029-254-8655

新潟営業所 〒950-0983 新潟県新潟市中央区神道寺1-16-12 Tel. 025-244-5885

長野営業所 〒381-0037 長野県長野市西和田1-9-14 Tel. 026-241-0245

静岡営業所 〒422-8035 静岡県静岡市駿河区宮竹1-3-18 Tel. 054-237-9225

●札幌支店 〒063-0832 北海道札幌市西区寒寒12条12-2-20 Tel. 011-666-2125

●東北支店 〒983-0004 宮城県仙台市宮城野区岡田西町3-10 Tel. 022-288-3185

盛岡営業所 〒020-0866 岩手県盛岡市本宮2-11-7浅沼2号館102号 Tel. 019-636-2155

郡山営業所 〒963-8851 福島県郡山市開成6-157-1石沢ビル103号 Tel. 024-935-9855

●大阪支店 〒579-8037 大阪府東大阪市新町11-8 Tel. 072-947-3005

京都営業所 〒601-8106 京都府京都市南区上鳥羽北中ノ坪町7 Tel. 075-681-9335

神戸営業所 〒651-0084 兵庫県神戸市中央区磯辺通1-1-20 KOWA BLDG301 (連絡先は集約受注センター) Tel. 072-987-6625

北陸営業所 〒921-8801 石川県野々市市御経塚1-55オフィス21イデア105号 Tel. 076-294-5825

名古屋営業所 〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄1-31-41大井ビル1F Tel. 052-223-3955

●広島支店 〒738-0021 広島県廿日市市木材港北5-52 Tel. 0829-32-4555

岡山営業所 〒700-0972 岡山県岡山市北区上中野1-16-23上中野中塚ビル1F Tel. 086-245-6295

四国営業所 〒761-8071 香川県高松市伏石町2173-1 Tel. 087-815-1855

山口出張所 〒754-0012 山口県山口市小郡船倉町4-29上田ビル102号 Tel. 083-974-5185

山陰出張所 〒690-0044 島根県松江市浜乃木2-15-7サンビル1F Tel. 0852-60-9435

●九州支店 〒810-0071 福岡県福岡市中央区那の津2-6-4 Tel. 092-781-8125

北九州営業所 〒802-0804 福岡県北九州市小倉南区下城野2-16-4 Tel. 093-951-1075

熊本営業所 〒862-0912 熊本県熊本市東区錦ヶ丘27-21 Tel. 096-365-7125

鹿児島営業所 〒890-0056 鹿児島県鹿児島市下荒田4-30-5プレゼント下荒田1F Tel. 099-256-8355

沖縄営業所 〒901-2114 沖縄県浦添市安波茶1-27-8大翔ビル204号 Tel. 098-880-0705

●東京流通センター 〒140-0003 東京都品川区八潮3-2-33エフプラザ東京C-1棟 Tel. 03-3790-5555

●東大阪流通センター 〒579-8037 大阪府東大阪市新町11-8 Tel. 072-987-6625

●スペースソリューション事業

●麻布台オフィス 〒106-0041 東京都港区麻布台2-4-5メソニックビル39MTビル3F
 オフィスソリューション営業部 Tel. 03-6895-5350
 リノベーション営業部・不動産開発部 Tel. 03-6895-5357

●大阪営業所 〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田2-6-20パシフィックマークス西梅田4F
 オフィスソリューション関西営業部 Tel. 06-7713-2640